

令和6年度「第6回 支援者のためのスキルアップ講習会」

物価高騰時代に勝つ！ 中小企業・小規模事業者の価格転嫁術

配信期間

令和7年2月17日(月)～2月28日(金)

※ 1時間程度のオンデマンド配信です。

対象

商工団体・金融機関・公的支援機関等の職員の方

申込みURL

<https://service.smrj.go.jp/cas/customer/apply/be3c36a9ebe14ca7bfa36c915b02749f>

参加費
無料

【お願い】ご視聴される方は各自のメールアドレスにてお申し込みください

申込み〆切

令和7年2月10日(月)まで



中小企業・小規模事業者の経営支援において、価格交渉や価格転嫁は重要な課題です。しかし、多くの企業が「顧客を失うリスク」を恐れ、具体的な行動に踏み出せていないのが現状です。
本講習会では、適切な価格設定と交渉の進め方について、事例を交えながら**実践的なノウハウ**を共有するほか、支援機関の皆様が中小企業・小規模事業者を効果的に**サポートするためのポイント**と**具体的なツール**をご案内します。

プログラム

- (1) 価格交渉における「意識」と「知識」の重要性
- (2) 説得力を高めるデータ活用法
- (3) 価格転嫁に成功した企業の具体事例
- (4) 顧客に納得される新価値の提案方法
- (5) 支援の現場で使える価格転嫁ツールの紹介



講師

ナインソーツコンサルティング株式会社 代表取締役

中小企業診断士 野村 忠史 氏

15年間のトップセールスとして活躍してきた経験を基に、あらゆる業種業態に再現できる「売れる仕組み」を構築。全国で年間100件近くのコンサルティングやセミナーを実施し、中小企業の販売力強化と収益性改善の支援を行っている。中でも価格転嫁・単価アップを成功させた多くの事例を有し、実践的なノウハウ提供に定評がある。

最近では、デジタル×アナログを融合させた超実戦的な営業手法の開発と指導に最も力を入れている。

【問合せ先】

独立行政法人中小企業基盤整備機構 経営支援部 連携支援課

Mail : cocoapp@smrj.go.jp Tel : 03-6459-0918

Be a Great Small.
中小機構