令和7年度「第6回 支援者のためのスキルアップ講習会」

もっと売上を伸ばすための販路開拓支援のポイント
～中小企業へのマーケティング支援～

配信期間　令和８年２月16日（月）～２月28日（土）
※ 1時間程度のオンデマンド配信です。

対象　商工団体・金融機関・公的支援機関等の職員の方

参加費無料

申込みURL　https://service.smrj.go.jp/cas/customer/apply/7f5367c1ebaa4dfdb2eb6275bedb0b47

【お願い】ご視聴される方は各自のメールアドレスにてお申し込みください

申込み〆切　令和８年２月９日（月）まで

プログラム
（1）事業者にマーケティングを考えてもらうには
（2）事業者と一緒に自社商品と顧客の気持ちを考える
（3）事業者が海外展開を志向していたら・・・
（4）事業者の売上を伸ばす販路開拓支援で大切なこと

講師　中小企業アドバイザー　**井村　正規**　氏

総合商社出身。2010年中小企業診断士登録。
国内外での勤務および中小企業診断士としての支援経験を活かして、
2022年より中小機構にて中小企業の海外展開のサポートを実施。
また、東京商工会議所の創業・海外展開の窓口相談も担当し、
企業に寄り添った対応に定評がある。
研修・セミナー講師として企業研修のみならず、全国各地の支援機関での登壇の実績を重ねる。

販路拡大を目指す中小企業を支援する方々に向けて、
実践的なマーケティングやフレームワークの活用法をわかりやすく解説します。
すぐに使える手法で企業の強みや顧客ニーズを分析し、売上向上へのヒントを提供します。
また、海外展開のご相談を受ける方々向けに、メリットやリスク管理、支援機関の活用法など支援現場で役立つ情報も紹介します。
「お客様の製品やサービスをより多くの人に届けたい」とお考えの方はぜひご覧ください。

Be a Great Small.
中小機構

【問合せ先】
独立行政法人中小企業基盤整備機構　経営支援部 連携支援課
Mail：cocoapp@smrj.go.jp　Tel：03-6459-0918